

Citadele Asset Management:

После создания нового банка *Citadele* одна из его дочерних структур — *Citadele Asset Management*, которая раньше называлась *Parex Asset Management* и занималась разработкой инвестиционных стратегий и управлением деньгами клиентов, — продолжит работу в прежнем объеме. Об этом рассказывает руководитель Дирекции управления частным капиталом *Citadele* Роберт Иделсон.

— Какие изменения после разделения банка ждут тех клиентов, которые используют услуги Дирекции управления частным капиталом?

— Определенно приятные. Во-первых, новый визуальный облик, поскольку поменялся логотип банка и предприятия группы. Во-вторых, если мы говорим об услугах, то в целом они останутся прежними по содержанию. Но в ближайшем будущем — уже этой осенью — мы планируем предложить нашим клиентам несколько новых продуктов, которые, очень надеемся, по достоинству оценят наши клиенты.

— Какое-то время назад клиенты банка были обеспокоены возможной связью реструктуризации банка с сохранностью вложенных в субординированный капитал пенсионных средств. Есть ли у этих страхов реальная основа?

— Уже произошла смена названий всех пенсионных панов, которыми управлял *Parex Asset Management*, — теперь они получили новое название *Citadele*. Но никаких изменений в стратегии пенсионных панов, в инвестиционных портфелях и управляющей команде не произошло. Долгосрочные результаты работы наших пенсионных панов говорят о том, что они самые доходные между крупнейшими пенсионными планами, которые предлагают другие управляющие на рынке. В свою очередь, *Citadele Asset Management* продолжит быть ведущим управляющим в балтийских странах. Говоря о субор-

КЛИЕНТЫ СНГ НАМ ВЕРЯТ

динированном капитале, следует пояснить, что не только пенсионные планы *Parex* банка, но и другие латвийские пенсионные деньги были вложены в субординированный капитал банка. Но их объем настолько ничтожный, что даже в случае самого плохого развития событий — если эти планы будут потеряны — это очень незначительно повлияет на доходность панов. Поэтому процедура разделения банка никак не связана с доходностью пенсионных панов.



— Какие новые возможности может предложить своим клиентам *Citadele Asset Management*?

— Конечно, мы думаем о введении новых продуктов, но в то же время гордимся тем, что предлагаемая нами долгая линия услуг очень стабильна и качественна. Управляемые нами открытые фонды пережили кризис достаточно удачно и показали хорошие результаты. Клиенты, которые доверили свои средства нашим фондам, но при этом рассчитывали на долгосрочный, а не спекулятивный эффект, получили хорошие доходы. Учитывая, что нам никогда не нравилось рисковать, мы придерживаемся своей проверенной годами стратегии инвестирования.

— Что ждет дочерние предприятия Дирекции управления частным капиталом

и представительства в странах СНГ — они тоже сменят название и продолжат работу?

— Одна из наших стратегий — это работа в странах СНГ, и мы определенно точно продолжим работать в полном объеме в этих странах. Клиенты этого региона для нас особенно важны, так как они создают большую часть наших доходов. Что касается смены названия, то, в отличие от латвийского рынка, в странах СНГ мы хотели бы сохранить связь со старым названием, так как понимаем, что с именем *Parex* связана большая узнаваемость бренда. Вместе с тем мы будем объяснять клиентам, что *Citadele* — это все лучшее от *Parex*.

— Как клиенты из СНГ восприняли создание нового банка?

— На самом деле очень положительно

в тех объемах, какие мы наблюдаем в мире, так как Латвия только сейчас начинает выкарабкиваться из экономического кризиса, и пока у людей нет гарантии по поводу того, смогут ли они зарабатывать с помощью своего основного вида бизнеса. Поэтому наиболее актуальный вопрос сегодня, не сколько заработать с помощью своих вложений, а скорее — как сохранить накопления и компенсировать уровень инфляции. Сегодня люди в Латвии еще не готовы сильно рисковать.

— Как в целом вы оцениваете инвестиционный климат в Латвии на сегодняшний момент? Каковы в этом плане у нас перспективы? Можем ли мы ждать доверия от инвесторов и их интереса к нашему государству?

— В целом инвестиционный климат в Латвии привлекательный. Например, на фоне Греции мы выглядим очень хорошо, мы уже прошли через все болезненные сокращения издержек, в результате чего экономика стала более конкурентоспособной. Но нужно помнить, что наш ближайший сосед — Эстония, которая с 1 января будущего года перейдет на евро, и это придает Эстонии дополнительную привлекательность в глазах потенциальных инвесторов. Но у нас тоже есть плюс — наше географическое положение. И это дает нам надежду на интерес со стороны восточных инвесторов.

— реакция была благоприятной. Однако наши самые лояльные клиенты переживали, что банк какое-то время находился в шаткой и непонятной ситуации. И сейчас вместе с нами они рады, что этот период закончился, и вместе с нами они смотрят в будущее с оптимизмом.

— Инвестируют ли сейчас клиенты свои средства в финансовые инструменты и каковы самые популярные продукты?

— Конечно, люди вкладывают деньги — они это делали всегда. Самые популярные инструменты — это по-прежнему депозиты и облигации. Человек хочет быть уверен, что основная сумма, которую он вкладывает, не будет меньше. И в этом плане именно эти два инструмента — депозит и облигации — это гарантируют. Рискует ли люди своими деньгами? Да, такое есть, но не