

# AUTO LĪZINGS — JAUNAS IESPĒJAS ARĪ TAUPĪBAS LAIKĀ

**Ekonomikas eksperti pēdējā laikā runā par tirgus aktivizēšanos Latvijā. Par to, vai tirgus atdzimšana vērojama arī automašīnu līzīngā jomā, kā arī par to, kā auto līzings var uzlabot iedzīvotāju un uzņēmumu ekonomisko rociņu, stāsta uzņēmuma "Citadele līzings un faktoringis" valdes priekšsēdētājs Valdis STRUPČENKO.**

— Par kādām tendencēm šobrīd liecina automašīnu līzings — vai ekonomiskā situācija Latvijā tiešām uzlabojas?

— Sadzīves tehnikas un automašīnu noiets tiešā veidā liecina par iedzīvotāju maksātspēju. Līdz ar krīzes sākumu šo prēcū noiets strauji samazinājās, jo šīs nav pirmās nepieciešamības lietas. Cilvēki atsāka braukt ar vecām automašīnām. Tagad redzams, ka iedzīvotāju ekonomiskā rociņa aktivizējas — cilvēki arvien vairāk sāk interesēties par līzīngā iespējām automašīnas iegādei. Interese ir jūtama gan no privātpersonu, gan uzņēmumu puses.

— Par kādām automašīnām šobrīd iedzīvotājiem ir interese?

— Ja agrāk liela interese bija par jaunām automašīnām, tad tagad iedzīvotāji vairāk interesējas par mazlietotām automašīnām. Tāpat, ja agrāk gandrīz ikviens sapņoja par lielu auto, tad tagad cilvēki dod priekšroku mazākām un ekonomiskākām automašīnām.

— Ar ko, jūsuprāt, ir skaidrojamas šādas izmaiņas auto izvēlē?

— Pirmkārt, gan pircēji, gan automašīnu līzīngā uzņēmumi ir kļuvuši piesardzīgāki un atbildīgāki. Iedzīvotāji rūpīgāk izvērtē savas vajadzības no praktiskā viedokļa — kurp es ikdienā galvenokārt braukšu, kāda automašīna tam ir piemērotākā, kādas ir tās izmaksas un vai es varēšu par to norēķināties. Ienākumi un degvielas patēriņš ir būtiskākie faktori, kas patlaban nosaka auto izvēli. Tāpēc šobrīd izvēlēties mazlietotas un ekonomiskas automašīnas ir daudz racionālāk nekā lielas, jaunas un ar lielu degvielas patēriņu.

Arī līzīngā uzņēmumi ir kļuvuši atbildīgāki — atšķirībā no tā sauktajiem "treknajiem gadiem"

līzīngā uzņēmumi tagad prasa pirmo iemaksu, un tas ir svarīgi arī pircējam — lai pēc auto nomaksas būtu nokārtotas visas finanšu saistības ar līzīngā uzņēmumu. Tas, ka agrāk daudzi līzīngā uzņēmumi deva automašīnu bez pirmās iemaksas, radīja pircējam virkni problēmu.

— Tieši mazlietotas automašīnas ir tas, ko piedāvā "Citadele līzings un faktoringis".

— Jā, mēs ņemam vērā iedzīvotāju un uzņēmumu pašreizējās ekonomiskās iespējas un orientējamies tieši uz mazlietotu automašīnu līzīngā.

— Kā līzings var uzlabot ekonomisko rociņu?

— Šajā ziņā ir vismaz trīs iespējas, ko sniedz pārdomāta līzīngā izmantošana.

Pirmkārt, līzings var palīdzēt privātpersonai vai uzņēmumam, ja tam pašreiz nav pietiekami daudz naudas, lai nopirktu automašīnu vai nepieciešamās iekārtas, samaksājot visu summu uzreiz. Līzings sniedz iespēju izmantot automašīnu vai kādu iekārtu jau šobrīd, bet maksāt par to pa daļām. Pašreizējā ekonomiskajā situācijā tas ir būtisks atspaidis, jo, lai nopelnītu finanšu līdzekļus, ir nepieciešams kaut ko saražot, nopirkt vai vismaz aizbraukt līdz darbīvietai.

Otrkārt, līzings sniedz iespēju efektīvi izmantot esošos finanšu līdzekļus. Piemēram, ieguldīt automašīnā tikai daļu naudas, bet otru daļu investēt ražošanā vai, piemēram, īpašuma uzlabošanā, kas ilgākā termiņā var nest papildu ienākumus. Nopērkot automašīnu, jūs neko nenopelnāt. Turklāt automašīnas cena ar katru ekspluatācijas dienu tikai sarūk. Ņemot automašīnu līzīngā, jūs iemaksājat tikai daļu naudas un atlikušo finansējumu varat vienlaikus ieguldīt arī citur. Pēc būtības tas nozīmē, ka "Citadele līzings un faktoringis"



Valdis Strupčenko, a/s "Citadele līzings un faktoringis" valdes priekšsēdētājs

nopērk automašīnu klienta vietā, bet klients to pakāpeniski atmaksā.

Treškārt, ar līzīngā palīdzību ir iespējams arī palielināt apgrozāmo līdzekļu daudzumu. Šim mērķim mēs uzņēmumiem piedāvājam speciālu produktu — atgriezenisko līzīngā. Proti, ja uzņēmums ir nopircis automašīnu vai iekārtas, bet tam trūkst apgrozāmo līdzekļu, izmantojot atgriezenisko līzīngā, uzņēmums var pārdot "Citadele līzīngā faktoringam" uzņēmuma aktīvus, preti iegūstot papildu apgrozāmos līdzekļus un vienlaikus turpinot lietot automašīnu.

— Kāda veida līzings izdevīgāks privātpersonai un kāds — uzņēmumam?

— Privātpersonas pārsvarā izvēlas finanšu līzīngā, jo pēc automašīnas nomaksas tā nonāk klienta īpašumā. Savukārt uzņēmumi vairāk izvēlas operatīvo līzīngā — būtībā tas nozīmē nomāt automašīnu no "Citadele līzīngā un faktoringis", un, ja ir vēlme, šo automašīnu pēc kāda laika arī izpirkt darbiniekiem vai pārformēt uz uzņēmuma vārda. Prakse liecina, ka darbinieki rūpīgāk izturas pret uzņēmuma automašīnu, ja pastāv iespēja, ka kādu dienu darba devējs šo auto var atdot darbiniekam vai piedāvāt izpirkt par izdevīgu cenu.

— Ar ko līzings ir labāks par kredītu?

— Transporta iegādei līzings viennozīmīgi ir izdevīgāks un pie-

mērotāks risinājums nekā kredīts. Bankas, piešķirot finansējumu pret automašīnas ķīlu juri diskām personām, ir gatavas izsniegt līdz 50% no automašīnas bilances vērtības. Savukārt līzīngā gadījumā klienti var iegūt līdz pat 85% no automašīnas tirgus vērtības. Privātpersonas

visbiežāk automašīnas iegādājas, izmantojot bankas patēriņa kredītu, kam salīdzinājumā ar līzīngā ir krietni augstāka procentu likme.

— Vai līzīngā maksājumus ir iespējams skaidri ieplānot?

— Jā, līzings, līdzīgi kā komunālais maksājums, ir fiksēts. Līdz ar to cilvēkam ir zināms, cik mēnesī būs jāmaksā, un ir iespējams skaidri plānot izdevumus. Atkarībā no izvēlētas automašīnas vai iekārtas ikmēneša maksājums var būt no dažiem desmitiem līdz dažiem simtiem latu mēnesī. Bankas Citadele mājas lapā [www.citadele.lv](http://www.citadele.lv), sadaļā "Kalku-

latori" ir pieejams auto līzīngā kalkulators, ar kura palīdzību ikvienam ir iespēja aprēķināt ikmēneša maksājumu savai izvēlētajai automašīnai vai iekārtai. Maksimālais līzīngā termiņš ir pieci gadi, bet var nomaksāt arī īsākā termiņā. Tāpat jautājumu gadījumā aicinām ikvienu droši sazināties ar "Citadele līzīngā un faktoringu" — mūsu speciālisti palīdzēs.

— Ko jūs ieteiktu cilvēkiem ņemt vērā, ņemot automašīnu vai iekārtas līzīngā?

— Pirmkārt es ieteiktu, izvērtējot līzīngā piedāvājumus, neskatīties tikai uz uzņēmumu piedāvātajām procentu likmēm, bet pievērst uzmanību tam, cik lieli kopumā sanāk reālie ikmēneša maksājumi, kā arī pievērst uzmanību līzīngā uzņēmuma darbinieku atsaucībai. Var būt situācijas, kad kāda kompānija sola zemus procentu maksājumus, bet papildu izmaksās slēptas komisijas maksas vai citos izdevumos.

Aicinu arī atcerēties, ka, ņemot automašīnu līzīngā, obligāti ir nepieciešamas OCTA un KASKO apdrošināšanas polisi. Cilvēki to bieži aizmirst. Iesaku arī pārbaudīt, cik konkrētajam modelim maksā rīepas un to maiņa, kādas ir rezerves daļu izmaksas, kā arī izvēlētas automašīnas izturīgumu un piemērotību mūsu ceļiem.

## Svarīgi zināt!

Citadele līzings un faktoringis:

- varat paņemt līzīngā jebkuru automašīnu vai iekārtu, kuru esat izvēlēties ne tikai [www.citadelelizingis.lv](http://www.citadelelizingis.lv) sadaļā "Realizējamie objekti", bet arī jebkurā citā tirdzniecības vietā;
- uzņēmumam ir filiāles arī Lietuvā un Igaunijā;
- individuāla pieeja katram klientam – kopīgi atradīsim vispiemērotāko risinājumu jūsu vajadzībām.

**Noformējot automašīnu Citadele līzīngā, saņemsiet:**

- 30% atlaidi Gjensidige OCTA polisei;
  - bezmaksas diennakts tehnisko palīdzību uz ceļa, iegādājoties Gjensidige KASKO polisi;
  - atlaidi degvielai *Statoil* degvielas uzpildes stacijās;
  - 20% atlaidi automašīnas mazgāšanai *Statoil* degvielas uzpildes stacijās;
  - aprīlī jauniem līzīngā klientiem — bezmaksas rīepu maiņa *Autofavorīts* servisa centros visā Latvijā.
- Plašāka informācija par līzīngā pakalpojumiem pieejama jebkurā bankas Citadele filiālē Latvijā, Lietuvā un Igaunijā.
- Tālrunis — 6 777 8 777.**