

Jāatdod uzticības kredīts

Viesojoties Valmierā, *Citadele banka* valdes priekšsēdis Juris Jākobsons atbildēja uz dažiem *Liesmas* jautājumiem.

Jau otro mēnesi darbojas labā daļa no sadalītās *Parex* bankas — *Citadele banka*. Ko izdevies šajā laikā paveikt un kas ir darba galvenie virzieni?

Pirmais — esam skaidri definējuši mērķus katram biznesa virzienam. Arī nedaudz pārkārtojuši bankas iekšējo organizāciju, jo konstatējām, ka, sadalot *Parex* banku, jaunā struktūra precīzi neatbilst tam modelim, kā gribam strādāt. Gribējām, lai būtu skaidri nodalīts, kur ir privātpersonu apkalpošana, kur uzņēmumu apkalpošana, kur privātā kapitāla apkalpošana. Vēl augstākā līmenī pacēlām personāla pārvaldi, tās nozīmīgumu nevar novērtēt. Labi cilvēki bankā, arī jebkurā uzņēmumā — tas ir vitāli svarīgi, tas ir tas mugurkauls, uz kā organizācija balstās. No *Parex* bankas esam pārņēmuši ne tikai labus bankas produktus un labus aktīvus, bet arī zinošus cilvēkus, kas prot un grib strādāt.

Otrais — esam ar klientiem vienojušies, kā turpmāk strādāsim. Mūsu uzsvars būs šajos trijos jau minētajos darbības virzienos. Esam arī skaidri pateikuši, ar kādiem bankas produktiem mēs to darīsim. Mūsu bankā depozītu pieaugums augustā bija diezgan iespaidīgs un pārsniedza 50 miljonus latu. Tas nozīmē, ka augusi klientu uzticība.

Vai un cik lielā mērā *Citadele banka* patlaban iesaistījies Latvijas ekonomikas sildīšanā un uzņēmējdarbības kreditēšanā?

Tāpat kā visas Latvijas bankas patlaban arī mēs esam piesardzīgi. Sākam ar mazām lietām — kredītkaršu kredītiem, tūlīt palaidīsim arī programmu ar nelieliem *overdraftiem* norēķinu kartēm, ar kurām cilvēki saņem atalgojumu. Ja cilvēkam nepieciešams aizņemties, tad laikam labāk un neit-



LIESMU ZINA. Juris Jākobsons mūsu laikrakstu labprāt palasot, kad sieva, valmieriete, to nopirkusi, ciemojoties savā dzimtajā pilsētā.

Gunta Viksnas foto

rālāk to izdarīt savā bankā nekā lūgties kaimiņu. Drīzumā sāksim arī mikrokreditēšanu: izsniegsim mazus kredītus — līdz 500 latiem — ar fiksētu atmaksas grafiku. Rīgā tādus nodrošina jau ar kredītkartēm, bet arī lauku reģionos mēs redzam cilvēku interesi pēc šādiem mikrokredītiem. Ķīla netiks prasīta, pamatā balstīsimies uz to, ka tas ir mūsu klients, ko mēs ļoti pazīstam un esam redzējuši, kā viņa nauda nāk un iet caur mūsu kontiem. Līdzīgas programmas veidosim arī

uzņēmējiem, ļoti nopietni domājam par mazo un vidējo uzņēmumu kreditēšanu. Iespējams, tie varētu būt mikrokredīti maziem uzņēmumiem — robežās starp 10 un 20 tūkstošiem latu, par šiem variantiem vēl spriežam kopā ar Latvijas Garantiju aģentūru. Uzveru, ka mūsu galvenā prioritāte patlaban ir nevis augt plašumā, bet darboties intensīvāk. Mēs gribam strādāt ar tiem klientiem, kas līdz šim mums bijuši uzticīgi — gan privātpersonas, gan uzņēmēji. Mēs esam šo uzticības kredītu saņēmēji, mums tas ir jāattaisno!

MP

Citadele